

# La Empresa ante los Fondos Europeos

**Next Generation EU y Marco Financiero Plurianual 2021-2027. El camino hacia su máximo aprovechamiento**





## Antecedentes

Nos encontramos inmersos en la fase de ejecución de los fondos europeos, derivados del **Plan Europeo de Recuperación**. En total, una dotación extraordinaria de 750.000 millones de euros, de los que España recibirá aproximadamente 140.000 millones.

España se juega el acceso a la totalidad de estos fondos en **la ejecución ágil y adecuada de los mismos**, de manera que no será posible recibir los desembolsos si no cumplimos a tiempo con las reformas e inversiones a las que nos hemos comprometido con la Unión Europea.

Por ello, desde el punto de vista de las inversiones, están publicándose un amplio abanico de licitaciones de contratos públicos y de convocatorias de subvenciones.

Las empresas, para acceder a todas ellas, necesitan **conocer las prioridades europeas, el funcionamiento de las licitaciones y convocatorias, la gestión de un proyecto y la justificación de las ayudas**. Con ello, el tejido empresarial estará perfectamente preparado para acceder a los fondos europeos.

## Objetivos

A lo largo de este curso **se adquirirán los conocimientos sobre los fondos del nuevo plan de recuperación para Europa “Next Generation EU” y el marco financiero plurianual 2021-2027**, de una forma muy práctica sobre la **operativa y justificación de los proyectos**.

En concreto, el programa pondrá el foco en la forma en la que las empresas pueden acceder a estos fondos, en todos los ámbitos de interés definidos por la UE (**innovación, promoción económica, empleo, transición digital y ecológica, movilidad, eficiencia energética, transición, educación, derechos, cultura o resiliencia, etc.**).



# Contenidos

## **Bloque 1 – Visión de las prioridades europeas y su ejecución en España (6 horas).**

- El Plan Europeo de Recuperación (Next Generation EU) y el Marco Financiero Plurianual 2021-2027: instrumentos y oportunidades.
- Aplicación de los fondos europeos en España.
- Canalización de los fondos hacia el sector privado.
- *Caso práctico, parte 1. “Reflexión interna para aspirar a los fondos”.*

## **Bloque 2 – Estructura y planteamiento de un proyecto empresarial (5 horas).**

- Aspectos clave para la conceptualización de un proyecto.
- Indicadores no financieros y valoración económica.
- Foco y alineamiento con las prioridades europeas.
- *Caso práctico, parte 2. “Definición de un proyecto”.*

## **Bloque 3 – Participación en la licitación de un contrato público (5 horas).**

- Características y aspectos clave de las licitaciones de contratos públicos.
- El perfil del contratante y las fases de la licitación.
- Elaboración de la propuesta y presentación.
- *Caso práctico, parte 3. “Participación en una licitación de contratos públicos”.*

## **Bloque 4 – Solicitud de una subvención pública (5 horas).**

- Características y aspectos clave de las convocatorias de subvenciones y ayudas públicas.
- Las fases de la convocatoria de subvenciones.
- Elaboración de la propuesta y presentación.
- *Caso práctico, parte 4. “Participación en una convocatoria de subvenciones públicas”.*

## **Bloque 5 – Justificación de una subvención (4 horas)**

- La importancia de la justificación de una subvención.
- Proceso de justificación de una subvención.
- *Caso práctico, parte 5. “Justificación de la subvención”.*



## Calendario de sesiones

Contenido	Descripción de las sesiones	Duración
<p><b>Bloque 1 – Visión de las prioridades europeas y su ejecución en España</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Clases magistrales: 4h30' (3 sesiones). <a href="#">Sesiones 1, 2 y 3</a>.</li> <li>• Caso práctico: 1h (1 sesión). <a href="#">Sesión 4</a></li> <li>• Test: 30'</li> </ul>	<p><a href="#">Sesión 1 (teórica, 2h)</a>: El Plan Europeo de Recuperación (Next Generation EU). Aspectos prácticos y oportunidades</p> <p><a href="#">Sesión 2 (teórica, 1h15')</a>: El Marco Financiero Plurianual 2021-2027. Visión global y novedades</p> <p><a href="#">Sesión 3 (teórica, 1h15')</a>: Aspectos clave de los instrumentos del MFP</p> <p><a href="#">Sesión 4 (práctica, 1h)</a>: Caso práctico, parte 1. "Reflexión interna para aspirar a los fondos".</p>	<b>6 horas</b>
<p><b>Bloque 2 – Definición de un proyecto empresarial</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Clases magistrales: 3h (2 sesiones). <a href="#">Sesiones 5 y 6</a></li> <li>• Caso práctico: 1h30' (1 sesión). <a href="#">Sesión 7</a></li> <li>• Test: 30'</li> </ul>	<p><a href="#">Sesión 5 (teórica, 1h30')</a>: Aspectos clave para la conceptualización de un proyecto. Contexto, objetivos y alineamiento con las prioridades europeas</p> <p><a href="#">Sesión 6 (teórica, 1h30')</a>: Planificación, presupuestación, seguimiento y control</p> <p><a href="#">Sesión 7 (práctica, 1h30')</a>: Caso práctico, parte 2. "Definición de un proyecto".</p>	<b>5 horas</b>
<p><b>Bloque 3 – Participación en la licitación de un contrato público</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Clases magistrales: 3h (2 sesiones). <a href="#">Sesiones 8 y 9</a></li> <li>• Caso práctico: 1h30' (1 sesión). <a href="#">Sesión 10</a></li> <li>• Test: 30'</li> </ul>	<p><a href="#">Sesión 8 (teórica, 1h30')</a>: Características y aspectos clave de las licitaciones de contratos públicos.</p> <p><a href="#">Sesión 9 (teórica, 1h30')</a>: El perfil del contratante y las fases de la licitación. Elaboración de la propuesta y presentación.</p> <p><a href="#">Sesión 10 (práctica, 1h30')</a>: Caso práctico, parte 3. "Participación en una licitación de contratos públicos".</p>	<b>5 horas</b>
<p><b>Bloque 4 – Solicitud de una subvención pública</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Clases magistrales: 3h (2 sesiones). <a href="#">Sesiones 11 y 12</a></li> <li>• Caso práctico: 1h30' (1 sesión). <a href="#">Sesión 13</a></li> <li>• Test: 30'</li> </ul>	<p><a href="#">Sesión 11 (teórica, 1h30')</a>: Características y aspectos clave de las convocatorias de subvenciones y ayudas públicas.</p> <p><a href="#">Sesión 12 (teórica, 1h30')</a>: Las fases de la convocatoria de subvenciones. Elaboración de la propuesta y presentación.</p> <p><a href="#">Sesión 13 (práctica, 1h30')</a>: Caso práctico, parte 4. "Participación en una convocatoria de subvenciones públicas".</p>	<b>5 horas</b>
<p><b>Bloque 5 – Justificación de una subvención</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Clases magistrales: 2h (1 sesión). <a href="#">Sesión 14</a></li> <li>• Caso práctico: 1h30' (1 sesión). <a href="#">Sesión 15</a></li> <li>• Test: 30'</li> </ul>	<p><a href="#">Sesión 14 (teórica, 2h)</a>: La importancia de la justificación de una subvención. Proceso de justificación de una subvención.</p> <p><a href="#">Sesión 15 (práctica, 1h30')</a>: Caso práctico, parte 5. "Justificación de la subvención".</p>	<b>4 horas</b>



## Estructura

Se trata de un itinerario formativo de **25 horas de duración**, impartidas durante 8 semanas.

## Cronograma

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo
<b>ENERO</b>	17 B1.1 9:30-11:30	18	19	20 B1.2 9:30-10:45	21	22	23
	24 B1.3 9:30-10:45	25	26	27 B1.4 9:30-10:30	28	29	30
<b>FEBRERO</b>	31 B2.5 9:30-11:00	1	2	3 B2.6 9:30-11:00	4	29	6
	7 B2.7 9:30-11:00	8	9	10 B3.8 9:30-11:00	11	12	13
	14 B3.9 9:30-11:00	15	16	17 B3.10 9:30-11:00	18	19	20
	21 B4.11 9:30-11:00	22	23	24 B4.12 9:30-11:00	25	26	27
	28 B4.13 9:30-11:00	1	2	3 B5.14 9:30-11:30	4	5	6
<b>MARZO</b>	7 B5.15 9:30-11:00	8	9	10	11	12	13

**Todas las sesiones comenzarán a las 9:30h**



## Equipo docente

Los profesores se distinguen por ser expertos de prestigio en sus campos respectivos. Con una experiencia profesional sólida.



**Luis Socías Uribe**

Jefe de la Oficina de Proyectos Europeos de **CEOE**



**Gonzalo Arana Bereincua**

Director Financial Services, Public Sector, in **Oliver Wyman**



**Silvia Pajares Avendaño**

Jefa de la Oficina de Proyectos Europeos de **CEIM**



**Alejandro Tosina**

Gerente de Consultoría de Sector Público de **Deloitte**.  
Exdirector de Economía Digital de red.es



## Condiciones Económicas

El importe de la matrícula para realizar este programa es de **800 €** (exento de IVA), de los cuales es posible bonificarse **325€** mediante el crédito de formación de su empresa (siempre que disponga de esa cantidad).

## Contacto

Para cualquier tipo de información puedes ponerte en contacto con el equipo de CEOE Campus



**Sonia Pascual**

**Email:** [spascual@ceoecampus.es](mailto:spascual@ceoecampus.es)

**Tel.** + 34 620 530 166



**Oscar Charneco**

**Email:** [ocharneco@ceoecampus.es](mailto:ocharneco@ceoecampus.es)

**Tel.** + 34 915663476

# CEO Campus